

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

[www.PnuNews.com](http://www.PnuNews.com)

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

[www.PnuNews.net](http://www.PnuNews.net)

روش تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۲۱

۱- بازدید گردشگران از خیابان چهارباغ اصفهان و پل های تاریخی زاینده رود از جمله کدامیک از اجزای بسته سفر محسوب می شود؟

۴. حمل و نقل

۳. اقامت

۲. گشت

۱. جاذبه

۲- برنامه کاری تور چیست؟

۱. برنامه ای که فاقد زمان بندی و تعیین دقیق مسیر ها است.

۲. برنامه ای که زمان بندی کار را در طول سفر در اختیار راهنمای قرار می دهد.

۳. برنامه ای کلی که صرفاً مکان های مورد بازدید گردشگران را معرفی می کند.

۴. برنامه ای که فعالیت های گروه گردشگران را قدم به قدم در طی دوره زمانی سفر نشان می دهد.

۳- گردشگرانی که تنها از خدمات حمل و نقل هوایی، ترانسفر و هتل استفاده می کنند بی آنکه ارتباط خاصی میان آنها و نمایندگان تور شکل گیرد، از چه نوع بسته سفری استفاده کرده اند؟

۲. بسته سفر سفارشی

۱. بسته سفر مستقل

۴. بسته سفر از قبل شکل گرفته

۳. بسته سفر گروهی عمومی

۴- عرضه کنندگان محصولات گردشگری چون شرکت های حمل و نقل و هتل ها برای ثبات بخشیدن به تقاضای محصولات خود از چه راهکاری استفاده می کنند؟

۲. پایین آوردن قیمت های محصولات خود

۱. همکاری با تور گردانان

۴. تعدیل کارکنان خود

۳. ارائه خدمات محدود تر به مسافران

۵- بیشترین عایدی تور گردانان از کدام نوع بسته های سفر است؟

۲. بسته های سفر ارزان قیمت

۱. بسته های سفر زمستانی

۴. بسته های سفر مستقل

۳. بسته های سفر تابستانی

۶- کدام یک از گزینه های زیر از جمله راه های کسب درآمد تور گردانان محسوب می شود؟

۲. عرضه برنامه های گشت گروهی

۱. منافع حاصل از فروش اجنباس دارای عوارض گمرکی

۴. بیمه نامه های سفر

۳. اجاره اتومبیل در مبدأ

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

[www.PnuNews.com](http://www.PnuNews.com)

[www.PnuNews.net](http://www.PnuNews.net)

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

رشته تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) (۱۴۰۲۱)

- ۷- تورگردانی که برای سفر خود از امکانات اقامتی خاص مانند دهکده های تفریحی، استفاده می کنند در کدام گروه قرار دارند؟

۱. تورگردانان تخصصی

۲. تورگردانان بازار انبوه

۱. تورگردانان داخلی

۲. تورگردانان ورودی

- ۸- همکاری با تورگردانان چه منافعی را برای دفاتر خدمات مسافرتی ایجاد خواهد کرد؟

۱. امکان حضور در چندین بازار از طریق ایجاد نمایندگی

۲. امکان فروش بهتر بسته های سفر به مشتریان از سوی دفاتر خدمات مسافرتی خوشنام

۳. عرضه محصولات متنوع در ویترین محصولات

۴. استفاده از دفاتر به عنوان یک مکان خردۀ فروشی بسته های سفر

- ۹- کدام گزینه از جمله انتظارات تورگردان از مشتریان است؟

۱. اعلام بهای نهایی محصول به هنگام خرید بسته سفر

۲. ارائه اطلاعات دقیق از سفر

۳. ارائه خدمات ایمن و با کیفیت

- ۱۰- استفاده از کدام روش به تورگردان کمک می کند تا میزان استقبال و خرید مشتریان از کل ظرفیت طراحی شده برای بسته های سفر خود را دریابد؟

۱. بررسی اوضاع و احوال پیرامونی

۲. بررسی ضریب اشغال بسته های سفر عرضه شده

۳. بررسی نرخ رشد صنعت گردشگری

۴. بررسی تجارب و نمونه های پیشین بسته های سفر عرضه شده

- ۱۱- بسته های سفری که در مرحله بلوغ خود قرار دارند در کدام گروه جای می گیرند؟

۱. علامت سوال

۲. ستارگان

۱. سگها

۳. گاو های شیرده



تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

[www.PnuNews.com](http://www.PnuNews.com)

[www.PnuNews.net](http://www.PnuNews.net)

روش تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۴۰۲۱

-۱۲- اصطلاح درو کردن در بازاریابی به چه معناست؟

۱. قطع آگاهانه هزینه های پشتیبانی تا سطح حداقل به منظور بهینه کردن سود آوری در کوتاه مدت
۲. تغییر در ترکیب محصول و عرضه مجدد آن به شیوه ای جدید
۳. حراج کردن و واگذاری دارایی های امتیاز یک شرکت به شرکت های دیگر
۴. تقسیم دارایی به اجزاء کوچکتر و یا تقسیم محصول ضعیف به مجموعه ای از کالاهای ضعیف

-۱۳- استفاده از جاذبه های مکمل معمولا در رابطه با چه نوع مقاصدی مدنظر تورگردان قوار می گیرد؟

۱. در مقصدی که جاذبه های آن با عالیق مخاطبان سازگار نیست.
۲. در مقصدی که فاصله آن با مبدأ بسیار زیاد است.
۳. در مقصدی که به اندازه کافی جاذبه برای تامین نظر مسافران ندارد.
۴. در مقصدی که وجود امکانات و خدمات در آن اندک است.

-۱۴- کدام گزینه از جمله مواردی است که تورگردان باید در مورد خدمات اقامتی مقصد بداند؟

۱. وجود محلی برای پذیرش و ایجاد هماهنگی میان اعضای تور
۲. وجود خدماتی نظیر حمل و نقل اثاثیه مسافران
۳. آگاهی از وجود تغذیه بین راهی برای مسافران
۴. وجود محلی برای استراحت و صرف نوشیدنی یا غذا

-۱۵- در نظر گرفتن مواردی چون ویلچر در سفر برای مسافران با توجه به کدام عوامل موجود در سفر انجام می شود؟

۱. در نظر گرفتن توانایی های مسافران
۲. در نظر گرفتن خصایص و عالیق مسافران
۳. در نظر گرفتن طول برنامه کاری در هر روز
۴. در نظر گرفتن محل سوار و پیاده شدن مسافران

-۱۶- کدام یک از بخش‌های مربوط به صرف غذا می تواند در تحت تاثیر قرار دادن مسافران بیشترین تاثیر را بر جای بگذارد؟

۱. حجم غذا و کیفیت آن
۲. اولین و آخرین وعده غذایی صرف شده در مقصد
۳. صرف غذا در محیطی زیبا، جذاب و صمیمانه
۴. هزینه خدمات جانبی

سری سوال: ۱ یک

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

[www.PnuNews.com](http://www.PnuNews.com)

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

[www.PnuNews.net](http://www.PnuNews.net)

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۲۱

۱۷- در صورتی که جاذبه‌ای در بسته سفر قرار نداشته باشد اما مسافر قصد بازدید از آن را در طول سفر داشته باشد، به طور معمول تورگردان چه راه کاری را در نظر می‌گیرد؟

۱. قرار دادن اوقات آزاد در اختیار مسافران جهت بازدید از جاذبه

۲. قرار دادن راهنمای خصوصی برای مسافر جهت بازدید از جاذبه

۳. دریافت مبلغ بیشتر برای بردن مسافر به جاذبه مورد نظر

۴. فرستادن مسافر در مقصد با توری که آن جاذبه را در برنامه خود دارد

۱۸- مسافری سفر خود را از تهران آغاز کرده با هواپیما به شهر رم می‌رود، سپس با تون به آتن رفته و از آنجا با کشتی راهی استانبول می‌شود و از طریق هواپیما از استانبول به اصفهان بر می‌گردد، این مسافر از کدام نوع بسته سفر استفاده کرده است؟

۱. بسته سفر حلقوی

۲. بسته سفر با مسیر باز

۳. بسته سفر با مرکزیت ثابت

۱۹- در چه زمانی بنگاه‌های تور گردان می‌کوشند قیمتی را برای بسته‌های سفر تعیین کنند که با توجه به شرایط بازار و میزان کشش پذیری بازار هدف بتواند بیشترین فاصله را میان درآمدها و هزینه‌ها ایجاد کند؟

۱. وقتی بنگاه به دنبال حداکثر سازی سود در کوتاه مدت است.

۲. وقتی بنگاه به دنبال حداکثر سازی سود در بلند مدت است.

۳. وقتی بنگاه به دنبال کسب سود چندانی نیست

۴. وقتی بنگاه به دنبال جلوگیری از ضرر و جبران هزینه هاست.

۲۰- کدام عنصر آمیخته بازاریابی در قیمت گذاری بیشترین تاثیر را دارد؟

۱. ترویج

۲. مکان

۳. محصول

۴. مردم

۲۱- واجب الحج بودن یک نفر برای سفر به مکه مکرمه، از جمله کدام یک از عوامل موثر بر کشش پذیری محصول است؟

۱. میزان جانشینی پذیری محصول

۲. اهمیت محصول در سبد مصرفی خانوار

۳. میزان تکرار خرید محصول از سوی مصرف کننده

۴. حدود روابط میان متقارضی و عرضه کننده

۲۲- در کدام روش قیمت گذاری، نگاه مشتریان و نظریات آنان سهم به سزاگی دارد؟

۱. قیمت گذاری محصول بر مبنای قیمت تمام شده

۲. قیمت گذاری رقابتی

۳. قیمت گذاری بر مبنای مدیریت بازده

۴. قیمت گذاری بر مبنای ارزش محصول برای مشتری

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

[www.PnuNews.com](http://www.PnuNews.com)

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

[www.PnuNews.net](http://www.PnuNews.net)

رشته تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) (۱۲۱۸۰۲۱)

۲۳- وقتی یک بنگاه تور گردان بسته های سفر را با قیمتی ارزان تر به خریدارانی که بسته های سفر را در موقع کاهش تقاضا خریداری می کنند، می فروشد از چه نوع تخفیفی استفاده کرده است؟

۴. تخفیف خرید نقدی

۳. تخفیف فصلی

۲. تخفیف تجاری

۱. تخفیف مقداری

۲۴- کدام یک از گزینه های زیر از جمله عوامل رقابتی است که یک بنگاه تور گردان برای تجزیه و تحلیل بازار مورد فعالیت خود، بدان توجه می کند؟

۲. مقررات مربوط به ممنوعیت سفر به یک کشور

۱. انتخاب زمینه و پیام های تبلیغاتی

۴. بررسی نرخ اشتغال زنان

۳. بررسی نرخ بیکاری

۲۵- نحوه رزرو جا در بسته سفر از جمله کدام یک از عوامل موثر در آمیخته بازاریابی یک بنگاه تور گردان محسوب می شود؟

۴. جنبه های ظاهری

۳. ترویج

۲. محصول

۱. مکان

۲۶- کدام گزینه نشانگر ارزیابی عملکرد یک بنگاه تور گردان به وسیله طراحی و تدوین سیستم گرد آوری اطلاعات است؟

۱. تعیین اینکه کدام یک از عناصر آمیخته بازاریابی از اهمیت بیشتری برخوردارند.

۲. تعیین استانداردهای عملکردی به منظور تشخیص انحرافات.

۳. تعداد کوپن های برگشته که مورد استفاده مشتریان قرار گرفته اند.

۴. مقایسه نتایج با اهداف تعیین شده بنگاه تور گردان.

۲۷- کدام دسته از تبلیغات در زمان افزایش رقابت میان تور گردان استفاده می شود؟

۲. تبلیغات متقادع کننده

۱. تبلیغات آگاه کننده

۴. تبلیغات انتخابی

۳. تبلیغات یاد آوری کننده

۲۸- کدام گزینه بیانگر مزایای خاص یک بسته سفر در بروشور آن است؟

۲. توضیح درباره خدماتی که یک هتل ارائه می دهد

۱. توصیف ویژگیهای اتاقهای هتل

۴. آگاهی دادن از وجود فضای خانوادگی برای صرف غذا

۳. آگاهی دادن از وجود یک نمایشگاه نزدیک هتل

۲۹- کدام گزینه از جمله مسئولیت های یک بنگاه تور گردان در طی یک سفر می باشد؟

۲. وجود ترافیک در مسیر رفتن به جاذبه ها

۱. تاخیر در پرواز هوایپما

۴. بالا رفتن قیمت اجناس در بازار مقصد

۳. نامناسب بودن اقامت گاه

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

www.PnuNews.net

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

رشته تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۲۱

۳۰- بنگاههای تورگردان برای محاسبه متوسط دریافتی حاصل از هر مسافر، از کدام روش استفاده می‌کنند؟

۱. دریافتی کل حاصل از عرضه بسته سفری معین / کل بسته‌های سفر به فروش رفته
۲. تعداد انصراف از یک برنامه سفر / حداکثر ظرفیت قابل عرضه در هر برنامه سفر
۳. متوسط تعداد اعضای هر تور / حداکثر ظرفیت قابل عرضه در هر مرتبه
۴. تعداد بسته‌های سفر فروخته شده / تعداد دفعات برگزاری بسته سفر مذکور