

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

www.PnuNews.Net

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

۱- کدامیک از گزینه های زیر به مفهوم بازاریابی پیتر دراکر متفکر صاحب نام بازاریابی اشاره دارد؟

۱. بازاریابی یعنی یافتن جایگاه مناسب در بازار

۲. هدف بازاریابی فروش فراوان است

۳. بازاریابی فرایندی است که به وسیله آن ساختار تقاضای محصولات و خدمات پیش بینی می گردد

۴. بازاریابی یعنی شناخت آن چه مردم می خواهند

۲- اساس گروه بندی کشورها در بازاریابی تطبیقی به کدامیک از گزینه های زیر اشاره دارد؟

۲. مقررات پولی

۱. استراتژی بازار و اثر بخشی بازاریابی

۴. مقررات مالی

۳. دوری یا نزدیکی جغرافیایی

۳- کدام یک از گزینه های زیر به عناصر مزیت استراتژی بازاریابی اشاره دارد؟

۴. محدودیتهای محیطی

۳. تبلیغات موثر

۲. مقررات مالی

۱. مقررات دولتی

۴- کدامیک از گزینه های زیر به عوامل اقتصادی محیط بازاریابی اشاره دارد؟

۴. ثبات سیاسی

۳. مقررات پولی و مالی

۲. توسعه صنعتی

۱. بوروکراسی دولتی

۵- کدام یک از گزینه های زیر جز فرهنگ مادی محسوب می شود؟

۴. مذهب

۳. عادات

۲. سیستم توزیع

۱. زبان

۶- هدایت افراد و سازمانها در جهت شناخت، آگاه ساختن بازار و مردم ، ترغیب و در نهایت اقدام به خرید کالا به کدام یک از گزینه های زیر در فعالیتهای بازاریابی بین الملل اشاره دارد؟

۴. سیستم فرهنگی

۳. مذاکره

۲. ارتباطات

۱. تعلیم و تربیت

۷- حرکت به سمت یک توافقنامه از طریق حل مساله جز کدام مرحله از مراحل مذاکره در فعالیتهای بازاریابی بین الملل محسوب می شود؟

۴. تصمیم گیری و اقدام

۳. پیش مذاکره

۲. مذاکره گسترده

۱. مذاکره تلفیقی

۸- کدامیک از گزینه های زیر جزو دلایل غیر اقتصادی جهت اتخاذ سیاستهای حمایتی محسوب می گردد؟

۲. ایجاد درآمد برای دولت

۱. ملاحظات سیاسی و اجتماعی

۴. حمایت از نیروی کارداخلی

۳. حمایت از صنایع نوپا

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

www.PnuNews.Net

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

- ۹- کدام یک از ابزارهای اصلی خط مشی بازرگانی، کاملترین وسیله نظارت بر تجارت خارجی محسوب می شود؟

- ۱. قوانین اداری
- ۲. تعریفه گمرکی
- ۳. سهمیه ها
- ۴. کنترل ارز

- ۱۰- کدام یک از گزینه های زیر هدف استاندارد سازی یا هماهنگ کردن کلیه آیین نامه های دولتی موثر بر تجارت را دنبال می کند؟

- ۱. انکتاد
- ۲. بازار مشترک
- ۳. اتحادیه اقتصادی
- ۴. اتحادیه سیاسی

- ۱۱- گسترش صنعت، افزایش تولید و تغییر الگوی مصرف در جامعه به نتیجه کدام مرحله از درجه توسعه اقتصادی کشور بر طبق طبقه بندي روستو اشاره دارد؟

- ۱. جامعه سنتی
- ۲. مرحله قبل از جهش
- ۳. مرحله جهش
- ۴. مرحله بلوغ

- ۱۲- کدامیک از گزینه های زیر نه تنها عامل مهمی در تصمیم اولیه گذاری در یک کشور است بلکه در تداوم عملیات بازاریابی در آن کشور نقش مهمی را ایفا می کند؟

- ۱. محیط سیاسی کشور میزبان
- ۲. فرهنگ کشور میزبان
- ۳. اقتصاد کشور میزبان
- ۴. استراتژی بازار کشور میزبان

- ۱۳- فعالیتهای اصلی "تنظیم نرخها و کرایه های حمل بین المللی" است به کدام یک از گزینه های زیر اشاره دارد؟

- ۱. آی-تی- یو
- ۲. یاتا
- ۳. ایکائو
- ۴. فائو

- ۱۴- روند عمده رشد قوانین منطقه ای و رشد قانون بین الملل تحت تأثیر چه عواملی هستند؟

- ۱. تجارت بین الملل
- ۲. فعالیتهای بازاریابی بین المللی
- ۳. توسعه تکنولوژی و بازرگانی بین المللی
- ۴. محدودیتهای تجاری

- ۱۵- دو روشه که برای جمع آوری داده های اطلاعاتی در بازارهای خارجی می توان استفاده کرد به کدام یک از گزینه های زیر اشاره دارد؟

- ۱. مصاحبه - مشاهده
- ۲. مصاحبه - پرسشنامه
- ۳. پرسشنامه- مشاهده
- ۴. پرسشنامه- تحلیل محتوا

- ۱۶- کسب پاسخ به کدام یک از مشکلات تحقیق بازاریابی اشاره دارد؟

- ۱. فرهنگی
- ۲. تکنیکی
- ۳. داده ها
- ۴. اقتصادی

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

www.PnuNews.Net

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

۱۷- کدام یک از موارد ذیل از اطلاعات مربوط به بازار می باشد؟

۱. شبکه های فروش

۱. اطلاعات بازار بالقوه

۴. میزان عرضه کالا توسط شرکتهای رقیب

۳. رفتار تولید کننده

۱۸- پرستیز (وضعیت اجتماعی) شرکت به کدام یک از عوامل موثر در شکل گیری استراتژی بازاریابی اشاره دارد؟

۴. عوامل شرکت

۳. رقابت

۲. عوامل بازار

۱. توسعه جغرافیایی

۱۹- کدام یک از روش‌های ورود به بازار جهانی بیشترین میزان ریسک و کنترل را نیاز دارد؟

۴. فرانشیز

۳. صادرات غیر مستقیم

۲. شرکتهای تجاری

۱. مونتاژ

۲۰- شرکتی که تمام مسئولیت عملیات صادرات از قبیل تحقیقات بازار یابی، تبلیغات و غیره را با انعقاد قرارداد انجام می دهد و به عنوان بخشی از شرکت اصلی محسوب می شود به کدامیک از گزینه های زیر اشاره دارد؟

۲. نمایندگان صادرات

۱. شرکت تجاری

۴. دلالان صادرات

۳. شرکت مدیریت صادرات

۲۱- در صورتی که شرکت به طور مستقیم نتواند نسبت به تاسیس نماینده فروش اقدام نماید از چه طریق اقدام به صادرات می کند؟

۲. دلالان فروش

۱. قرار داد مدیریت

۴. صادرات مستقیم توسط توزیع کنندگان

۳. فرانشیز

۲۲- کدام گزینه به معایب استراتژی تولید بر اساس قرار داد اشاره دارد؟

۲. پایین بودن هزینه تولید

۱. کاهش هزینه حمل

۴. کاهش کنترل کیفیت تولید

۳. سرعت تحويل

۲۳- کدام گزینه به عوامل تشویق استراتژی غیر یکسان نمودن تولید کالا در بازار یابی بین المللی اشاره دارد؟

۲. اثر تکنولوژی

۱. تحریک مصرف کننده

۴. شرایط استفاده مختلف

۳. صرفه جویی اقتصادی در بازاریابی

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

www.PnuNews.Net

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

۴۴- زمانی که شرکت سایپا علاوه بر پراید محصولات مشابه را به بازار عرضه می کند از چه استراتژی استفاده می کند؟

۲. استراتژی تنوع عمودی

۱. استراتژی تنوع افقی

۴. استراتژی محصول

۳. استراتژی صادرات

۴۵- بسته بندی کالا به عنوان یکی از ابزارهای بازاریابی دارای اهمیت زیادی در کدام یک از گزینه های زیر است؟

۴. تولید

۳. روابط عمومی

۲. پیشبرد فروش

۱. فروش

۴۶- کدام یک از گزینه های زیر جزء مهمترین عامل در برچسب زنی محسوب می شود؟

۲. اطلاعات تولید کننده

۱. اطلاعات مصرف کننده

۴. اطلاعات بازرگانی

۳. اطلاعات بازاریابی

۴۷- در کدامیک از انواع خرده فروشی معمولاً اجناس را بر حسب سفارش با مارک تجاری با کیفیت خاص مورد نظرشان سفارش می دهند؟

۲. فروشگاه زنجیره ای

۱. فروشگاه بزرگ

۴. مراکز خرید

۳. سوپر مارکت

۴۸- کدام یک از گزینه های زیر به عنوان ابزاری جهت بهبود رقابت به شمار می رود؟

۴. بسته بندی

۳. برچسب زنی

۲. خدمت

۱. حمل کالا

۴۹- کanal توزیع (تولید کننده) ← خرده فروش ← مصرف کننده به فروش کدامیک از محصولات زیر اشاره دارد؟

۲. فروش مواد غذایی

۱. فروش میوه کنار جالیز

۴. فروش خدمات

۳. فروش محصولات صنعتی

۵۰- در کدام نوع ارائه خدمات، خرده فروش می تواند فروش بیشتری داشته باشد؟

۴. فروش پستی

۳. خدمات بعد از فروش

۲. مبادله اطلاعات

۱. فروش نسیه و اعتباری

۵۱- در این روش "بازاریابی تولید کننده، خرده فروش، عده فروش ، به صورت یگانه فعالیت می نمایند و هر یک در واحدهای دیگر به اندازه ای نفوذ دارند که همه با هم همکاری نزدیک دارند." تعریف کدام یک از گزینه های زیر است؟

۴. عمودی

۳. افقی

۲. چند کاناله

۱. امتیازی

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

www.PnuNews.Net

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۱۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی بین الملل)، مدیریت بازارگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۱۴۵

- عبارت "کالاهای فصلی مانند بستنی و نوشابه‌ها را می‌توان در تمام مدت سال مصرف کرد به کدامیک از اهداف تبلیغات اشاره دارد؟

- ۱. ازدیاد نوع مصرف
- ۲. ازدیاد مقدار خرید
- ۳. ازدیاد مدت مصرف
- ۴. ازدیاد تکرار مصرف

- کدام یک از گزینه‌های زیر به مهمترین و حساس‌ترین قسمت آگهی اشاره دارد؟

- ۱. متن
- ۲. اختتام
- ۳. عنوان
- ۴. پیام

- عبارت "فعالیت یا تکنیک ترغیب مشتری" به کدامیک از گزینه‌های زیر اشاره دارد؟

- ۱. تبلیغات
- ۲. روابط عمومی
- ۳. فروش
- ۴. تبلیغات پیشبرد فروش

- در ارتباط با عوامل موثر بر قیمت گذاری کدامیک از گزینه‌های زیر به عوامل بازار اشاره دارد؟

- ۱. انبارداری
- ۲. خدمات بعد از فروش
- ۳. هزینه حمل کالا
- ۴. توسعه بازاریابی و فروش

- در کدامیک از روش‌های قیمت گذاری شرکت یک قیمت پایه تعیین می‌نماید که ثابت است اما برای خریداران متفاوت با درصدی تغییر ارائه می‌شود؟

- ۱. قیمت گذاری متفاوت
- ۲. قیمت گذاری براساس هزینه
- ۳. قیمت گذاری رقابتی
- ۴. قیمت گذاری روانی

- این نوع دامپینگ با تبانی بنگاههای یک یا چند کشور از طریق کارتل اعمال می‌شود به کدام یک از گزینه‌های زیر اشاره دارد؟

- ۱. دامپینگ ارزی
- ۲. دامپینگ وارونه
- ۳. دامپینگ اتفاقی
- ۴. دامپینگ گروهی

- کدامیک از گزینه‌های زیر به عوامل خارجی موثر بر سازماندهی فعالیتهای بازاریابی اشاره دارد؟

- ۱. فرهنگ حاکم بشرکت
- ۲. هدف و آرمانهای شرکت
- ۳. استراتژی مورد استفاده شرکت در ورود به بازار
- ۴. نوع مشتری و میزان پراکندگی آنها در محیط

- از مزایای این نوع ساختار سازمانی، توانایی آن در عکس العمل سریع نسبت به برنامه‌های خاص تولیدی در بازار است، تعریف کدام یک از گزینه‌های زیر است؟

- ۱. ساختار سازمانی بر مبنای مشتری
- ۲. ساختار سازمانی بر مبنای محصول
- ۳. ساختار سازمانی ترکیبی
- ۴. ساختار سازمانی بر مبنای وظیفه

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۴۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.comwww.PnuNews.Net

عنوان درس: بازاریابی بین الملل، بازاریابی بین المللی

و شته تحصیلی / کد درس: مدیریت صنعتی، مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۳۸۰۷۹ - مدیریت بازرگانی، مدیریت بازرگانی (بازاریابی بین الملل)، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۳۸۱۴۵

۴۰- کدام گزینه به اولین مرحله از فرآیند برنامه ریزی بازاریابی اشاره دارد؟

۱. انتخاب بازار هدف
۲. بررسی بازار
۳. بررسی شرایط رقابت
۴. تعیین استراتژی رقابت